



**BADR**  
Badr Newsletter, No.8



سفر به  
**بهد سه دوم**  
دنیايي جديد از تصاوير سه بعدي با كيفيت حرفه اي  
با دستگاه های NEC و استفاده از سينک



همه فن مریخا توشیا ای-استودیو مدل **e-STUDIO 455/305**



همراهی دلپذیر

دنیايي جديد از تصاوير سه بعدي با كيفيت مرصه اي **NEC**



نهایت امنیت در نرم افزارهای امنیتی فائگی **bitdefender**



# فهرست

- یاد یاران..... صفحه ۴
- همه فن حریف توشیبا ای-استودیو مدل e-STUDIO 305/455..... صفحه ۶
- همراهی دلپذیر..... صفحه ۷
- بعد سوم با دیتا پروژکتور NEC..... صفحه ۸
- نهایت امنیت در نرم افزارهای امنیتی خانگی بیت دیفندر..... صفحه ۹
- تونر اینتگرال (محصول جدید شرکت مهندسی بهینه سرویس)..... صفحه ۱۰
- اخبار بدر..... صفحه ۱۲
- شرکت شمس پردازشگر آذربایجان نماینده بدر در شهر تبریز..... صفحه ۱۵

## شناسنامه

تهیه و تنظیم: مریم مقدوری  
گرافیکست و صفحه آرا: نهال زرباف  
زیر نظر واحد بازاریابی

لطفا انتقادات و پیشنهادات خود را با ما در میان بگذارید.  
[newsletter@badr-electric.com](mailto:newsletter@badr-electric.com)



**BADR**  
Badr Newsletter - No.8



## سرمقاله

### در رثای بزرگ مرد عرصه صنعت و تجارت

ژوزف شومپتر اقتصاددان و پدر معنوی کارآفرینی جهان در تحقیقات خود نشان داده است که سطوح بالای زندگی در کشورهای توسعه یافته مدیون شرکت های عظیمی چون IBM, ATT, GE, GM, RCA... است ... او اثبات کرده است که بهره ای که اینان به جامعه می رسانند بسیار بیشتر از سودی است که خود از آن حاصل می کنند.

مستندات تاریخی عمده ترین کارآفرینان ایران در دهه ۴۰ و اندکی در دهه ۵۰ نشان میدهد که ایشان در فضای کسب و کار آن زمان و پتانسیل ناشی از هوش و اعتقاد شخصی توانستند به اوج فعالیت و تولید دست یافته و از این حیث جامعه ایران تنها اثری که از این مردان بزرگ در حافظه خود ثبت کرده مربوط به این دوره است .

حاج محمد تقی برخوردار بی تردید یکی از این مردان بزرگ اقتصاد ایران است که نامش در تاریخ کارآفرینان ایرانی به نیکی یاد شده است. ایشان در سه دهه فعالیت خود ده ها کارخانه صنعتی را تأسیس نمود و ده ها هزار شغل برای مردم این مرزوبوم ایجاد نمود و با ایجاد این کارآفرینی رفاه را به خانه های ایرانی نیز به ارمغان آورد. او در عنفوان جوانی به دلیل ایمان قوی مذهبی که از نیاکانش به ارث برده بود، به حج مشرف شد و تا لحظات آخر عمر دست از این اعتقاد برنداشت. این را بارها و بارها در کارنامه کاریش میتوان مشاهده کرد.

تکیه بر پیشگامان تحول اقتصادی در بخش خصوصی که تجربه بومی کردن دانش های روز را داشته اند، در شرایط فعلی کشور ما که نیاز به کار آفرینی برای به حرکت درآوردن نیروی کار جوان روز بروز بیشتر احساس می گردد از جمله امور مهم محسوب می شود. لذا ضروری است که با مطالعه زندگی نامه و دستاوردهای بزرگان و کارآفرینانی چون حاج محمد تقی برخوردار از تجربه های گرانقدر وی و امثال ایشان برای رشد و توسعه و آبادانی کشور درشرایطی که بیش از پیش به این پدیده اقتصادی و تحقق آن نیاز بی بدیل داریم ، بهره ببریم.

در خاتمه در گذشت این بزرگ مرد عرصه صنعت و تجارت را به خانواده محترم ایشان و جامعه صنعتی و تجاری کشور تسلیت عرض می نمایم.

از شمار دو چشم یک تن کم

از شمار خرد هزاران بیش

مدیر عامل



# یاد یاران

## زندگی و کارنامه حاج محمد تقی برخوردار

### • مقدمه

هر چند سخن گفتن از خدمات، مسیر و روش بزرگان صنعت و تجارت در صفحات ناچیز این خبرنامه نمی‌گنجد و کتاب‌ها و فیلم‌هایی باید برای انتقال تجربیات این مردان آهنین اراده و ثابت قدم به رشته تحریر درآید و ساخته شود، اما برای آگاهی خوانندگان خبرنامه گوشه‌ای از زندگی و کارنامه پر بار زنده یاد حاج محمد تقی برخوردار به رشته تحریر درآمده است.

### • حاج محمد تقی برخوردار بنیانگذار صنعت الکترونیک ایران

نام حاج محمد تقی برخوردار یادآور محصولات نوین صنعتی مانند رادیو، تلویزیون، پنکه، باتری و لامپ و ... ده‌ها کالای صنعتی می‌باشد که در افزایش رفاه زندگی خانه‌های هزاران ایرانی و تغییر سبک زندگی مردم نقش داشته است. وی از سال ۱۳۴۱ تا ۱۳۵۶ (از سن ۳۸ سالگی تا سن ۵۳ سالگی) با مشارکت سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی به تأسیس کارخانه‌های متعدد پارس الکتریک، ری-او-واک (قوه پارس)، پارس توشیبا و لوازم خانگی پارس، کارتن البرز و فرش پارس و چندین کارخانه دیگر اقدام نمود. ایشان در طی یک فرآیند ۱۵ ساله توانست مدیریت و مالکیت کارخانه‌ها را به کارکنان ایرانی منتقل نماید.

### • سابقه خانوادگی

سه نسل از خاندان برخوردار بین سال‌های ۱۲۸۰ تا ۱۳۵۷ به عنوان یک موسسه اقتصادی فعالیت داشتند.

نسل اول این خاندان حاج محمد مهدی فرزند حسین می‌باشد وی در ملک داری و تجارت چای از هندوستان فعالیت می‌کرد.

نسل دوم حاج محمد حسین برخوردار (۱۳۴۰-۱۲۷۴) بوده است که ایشان در زمینه تجارت چای، قند، رنگ نساجی و ... فعال بودند ایشان با کشورهای خارجی و با شهری بزرگ ایران فعالیت‌ها و تبادلات تجاری گسترده‌ای داشتند.

نسل سوم مرحوم حاج محمد تقی برخوردار هستند. ایشان در سال ۱۳۰۳ در یزد به دنیا آمد و در سال ۱۳۲۱ دیپلم خود را اخذ نمودند و پس از اخذ دیپلم از شهر یزد برای کار و تجارت به تهران عزیمت نمودند اوج فعالیت اقتصادی ایشان از ۳۸ سالگی ایشان بود و در طی این سال‌ها توانستند بیش از پانزده کارخانه صنعتی و تجاری در کشور احداث نمایند.

### • شرکت‌های صنعتی تأسیس شده توسط محمد تقی برخوردار (۱۳۴۱-۱۳۵۶)

زنده یاد حاج محمد تقی برخوردار در طی سه دهه فعالیت تجاری و صنعتی خود کارخانجات و شرکت‌های زیادی را تأسیس نموده و برای ده‌ها هزار نفر شغل صنعتی پایدار ایجاد نمودند و علاوه بر جلوگیری از خروج ارز بازارهای صادراتی زیادی را برای کشور ایجاد کردند.

برخی شرکت‌های صنعتی تأسیس شده از سوی حاج محمد تقی برخوردار طی سنوات (۱۳۴۱-۱۳۵۶)

سال تأسیس	نوع	نام شرکت
مهر ۱۳۴۱	با مشارکت خارجی (آمریکایی و حاج برخوردار)	شرکت ری اوواک (قوه پارس)، سهامی عام
اسفند ۱۳۴۱	داخلی	پارس الکتریک: سهامی عام
بهمن ۱۳۴۷	با مشارکت خارجی: توشیبا ژاپن، بانک توسعه معدنی و حاج برخوردار	شرکت صنعتی پارس توشیبا
۱۳۴۸	با مشارکت خارجی: توشیبا ژاپن، بانک توسعه معدنی و حاج برخوردار	شرکت لامپ پارس توشیبا
۱۳۴۹	با مشارکت داخلی	کشت و صنعت چیرفت
۱۳۵۰	با مشارکت خارجی (المکاینه) و داخلی	فرش پارس
۱۳۵۱	با مشارکت داخلی	شرکت کالای الکتریک
۱۳۵۲	با مشارکت داخلی (قاسمی، سادات تهرانی و حاج برخوردار و ...)	کارتن البرز
۱۳۵۲	داخلی	کاشی پارس
۱۳۵۲ بهره برداری ۱۳۵۶	داخلی	سرامیک البرز
۱۳۵۴	با مشارکت خارجی (لگران فرانسه) و داخلی	صنایع الکتریکی البرز
۱۳۵۴	با مشارکت خارجی (جنرال الکتریک) و حاج برخوردار	لوازم خانگی پارس
۱۳۵۴	با مشارکت داخلی شرکت‌های نساجی و بانکها و اشخاص حقیقی	شرکت پوشش: سهامی عام



این شعر از زنده یاد مهندس مجتبی کاشانی تقدیم به روح حاج محمد تقی برخوردار و دیگر کارآفرینان این آب و خاک

"و بدانید اگر من مُردم  
 کمر عشق به دنیا بستم  
 مرکب عشق به دنیا راندم  
 توشه عشق ز دنیا بردم  
 و به شکرانه عشق  
 رنج ها طی کردم  
 بارها رویدم  
 بارها پژمردم  
 تا بیاساید عشق  
 خویش را رنجاندم  
 خویش را فرسودم  
 تا بنوشانم عشق  
 بام مردم گشته  
 دل به مردم دادم  
 دل از آنها بردم"



## • فرازهایی از باورها و خط مشی مدیریتی زنده یاد حاج محمد تقی برخوردار

- ۱- در کارها پر جرأت، اهل ریسک و با اعتماد به نفس فعالیتش را توسعه می داد و همیشه می توانست وارد عرصه های جدیدی شود.
- ۲- بیشتر ایام بیش از ۱۰ ساعت کار می کرد، حتی در ایام تعطیل رسیدگی به حساب ها را پیگیری و پاسخ نامه ها را می داد و در انجام آن وسواس خاصی داشت.
- ۳- وی در زندگی خصوصی و فعالیت اقتصادی، دروغ را مادر همه فساد ها می دانست به همین دلیل مهم ترین اصل اخلاقی برای جذب مدیران پس از داشتن توانایی تخصصی و تجربه بر دروغ نگفتن تأکید داشت.
- ۴- با اعطای قدرت و مسئولیت به مدیرانش در حفظ آنها کوشش می کرد، از سود و زیان به اندازه از دست دادن مدیر ناراحت نمی شد.
- ۵- اجازه می داد تصمیم سازی توسط مدیران حرفه ای صورت گیرد، به همین دلیل، حاج برخوردار قادر بود به عنوان مسئول شرکت، به توسعه فعالیت ها بیاورد. از نظر او گرچه سرمایه برای فعالیت اقتصادی لازم بود، اما بدون مدیریت مناسب، توسعه و تحول رخ نمی داد.
- ۶- جذب نیروهای نخبه و برجسته از مدارس فنی و دانشگاه ها، اساس نظام مدیریتش بود، به طوری که دانشجویان مرکز مدیریت را با حقوق های بسیار بالا استخدام می کرد و برای مدیران ارشد ماشین بنز خریداری می شد.
- ۷- به امنیت نیروی انسانی بسیار اهمیت می داد، به طور مثال به خاطر امنیت مدیران و خانواده، از سفر دسته جمعی آنها با یک هواپیما جلوگیری می کرد، می گفت اگر حادثه ای رخ دهد برخوردار چه خاکی بر سرش بریزد.
- ۸- نظم و ترتیب در کارخانه ها، بر اساس تجربه مدیریت ژاپنی و علمی اعمال می شد، اگر کسی با رفتارش نظم کار را به هم می زد، یا مقررات شرکت را رعایت نمی کرد، یا دارای فساد بود به سرعت با او تسویه حساب و اخراج می شد.
- ۹- به طور همزمان در تجارت چند نوع کالا، کار می کرد تا در صورت ناکامی در یک زمینه، سودآوری در سایر کالاها، تداوم فعالیت شرکت ها را فراهم نماید.
- ۱۰- مصرف کننده و مشتری جایگاه مهمی در نزدش داشت، هنگامی که مشتری خبر از کالای معیوب می داد با پذیرش هزینه، آن را پس می گرفت.
- ۱۱- از ژاپن و آلمان که محصولاتشان پس از جنگ جهانی دوم با شرایط آسان تر و ارزان تر فروخته می شد و موفقیت مناسب تری از جهت توسعه بازار برایش فراهم می نمود بیشتر کالا وارد می کرد.
- ۱۲- اعتقادات و ایمانش را بر اثر شرایط تغییر نداد، در حالی که ژاپنی ها، ایتالیایی ها یا فرانسوی ها در اتاقش بودند نمازش را در اتاق خصوصی می خواند.

حاج محمد تقی برخوردار پس از عمری تلاش و کوشش در راه آبادانی کشور عزیزمان ایران سرانجام در تاریخ ۱۳۹۰/۰۴/۲۷ روی در نقاب خاک کشید.



## همه فن حریف

### راه حل جامع توشیبا برای کلیه نیازهای اداری سازمان شما

معرفی دستگاه توشیبا ای - استودیو مدل e-STUDIO 305/455

#### • قابلیت کیبی و پرینت از طریق پورت USB



قابلیت پرینت از طریق پورت USB کاربر را قادر می سازد از اسناد خود که در حافظه USB موجود است پرینت تهیه نماید و از طریق قابلیت اسکن به پورت USB نیز میتوان اسناد را اسکن نموده و در حافظه USB ذخیره نمود. این ۲ قابلیت زمانی که دسترسی به کامپیوتر یا شبکه مقدور نیست، بسیار سودمند می باشد. دسترسی به این ۲ قابلیت بدون نیاز به تنظیماتی خاص مقدور است.



#### • حفظ امنیت اسناد

سیستم جدید دستگاههای چندمنظوره توشیبا به طریقی طراحی شده است که امنیت خاطر برای حفظ اسناد محرمانه را برای کاربران فراهم می نماید. به عنوان مثال قابلیت (AES) (Advanced Encryption System) به نگهداری اطلاعات بر روی هارد دستگاه کمک می نماید. همچنین با تهیه برد امنیت اطلاعات از دسترسی افراد غیر مجاز به اطلاعات ذخیره شده بر روی هارد دستگاه جلوگیری به عمل می آید.

#### • صرفه جویی در مصرف تونر و کاغذ

قابلیت پاکسازی حاشیه های اسناد Original Outside Erase لبه های اسناد را هنگام کیبی و اسکن حذف می نماید و باعث صرفه جویی در مصرف تونر می گردد. همچنین قابلیت "حذف صفحه های سفید Omit Blank Page" به طور اتوماتیک اسناد سفید در کیبی و یا پرینت را تشخیص داده و حذف میکند. این قابلیت مخصوصا در کیبی و پرینتهای دورو باعث کاهش مصرف تونر و کاغذ می گردد.

#### • صرفه جویی در مصرف برق

همچنین قابلیت Super Sleep Mode باعث گردیده است زمانی که دستگاه در حالت کاربری کامل نیست تنها ۱ وات برق مصرف نماید. این دستگاه توسط شرکت بدرالکترونیک نماینده انحصاری توشیبا در ایران به بازار عرضه می گردد و توسط شرکت مهندسی بهینه سرویس پشتیبانی می شود.

دستگاههای e-STUDIO305/455 با سرعت ۳۰/۴۵ کیبی سیاه و سفید در دقیقه و استفاده از تکنولوژی پیشرفته e-BRIDGE3، کاربری ساده تری را برای استفاده کنندگان فراهم کرده و درجه تازه ای به روی راه حلهای نرم افزاری، قابلیت های شبکه، امنیت و مدیریت اسناد گشوده است.

#### • برخی از قابلیت های دستگاه ای - استودیو ۳۰۵/۴۵۵

#### • صفحه پتل رنگی لمسی WVGA

صفحه پتل لمسی رنگی ۸.۵ اینچی با رزولوشن WVGA استفاده از دستگاه را برای کاربران بسیار آسان نموده است. قابلیت چرخش این پتل تا ۸۴ درجه هر کاربری را قادر می سازد تا به منظور رسیدن به وضوح بهتر تنظیمات لازم را انجام دهد.



#### • قابلیت اسکن رنگی

یکی از تواناییهای جدید دستگاهها که به کاهش هزینه ها در سازمانها کمک می کند، قابلیت اسکن رنگی با سرعت ۴۳ اسکن در دقیقه می باشد. مشتریانی که اغلب حجم کارشان کیبی و پرینت سیاه و سفید بوده و توانایی خرید دستگاه تمام رنگی را ندارند ولی به اسکن رنگی از اسناد سازمان خود نیاز دارند، می توانند از این دستگاه استفاده نمایند. اسناد می توانند به صورت رنگی در بایگانی الکترونیکی و حافظه کامپیوترها ذخیره و مورد استفاده قرار گیرند.

#### • قابلیت ۱۰۰٪ باز یافت تونر

با استفاده از سیستم پیشرفته تونر این دو مدل دستگاه قابلیت ۱۰۰٪ باز یافت تونر فراهم گردیده است. در این سیستم از تمامی تونر بصورت چرخشی استفاده شده و تونر زائدی تولید نمی گردد و این کارایی باعث گردیده است کیفیت خروجی دستگاه افزایش یابد.



#### • قابلیت Slim PDF

با استفاده از این قابلیت فشرده سازی فایل های PDF در اندازه ای کوچکتر، امکان ارسال اسناد اسکن شده به روشی مناسبتر و راحتتر فراهم گردیده است.



# همراهی دلپذیر

## از ابزار پرومیتین در نرم افزار پاورپوینت استفاده کنید معرفی نرم افزار ActivOffice پرومیتین

آقای پاول بری رئیس واحد بازاریابی پرومیتین می گویند: «یک محیط آموزشی مفید باید درگیر کننده و تولید کننده باشد. با اضافه شدن نرم افزار ActivOffice، هم اکنون ما دو نرم افزار بزرگ کاربردی داشته و کاربران می توانند نرم افزاری را که برای آنها بهتر کار می کند را انتخاب کنند تا بتوانند تعامل و مشارکت را در هر محیطی افزایش دهند».

**برای دانلود نرم افزار ActivOffice به آدرس اینترنتی زیر مراجعه نمایید:**  
<http://www.prometheanplanet.com/en/support/software>

همچنین برای دریافت اطلاعات بیشتر در مورد نرم افزار ActivOffice و نحوه استفاده آن به یک از آدرس های اینترنتی زیر مراجعه کنید:  
سایت پرومیتین ایران: [www.Promethean.ir](http://www.Promethean.ir)



سایت جهانی پرومیتین: [www.prometheanplanet.com](http://www.prometheanplanet.com)



پرومیتین یکی از بزرگترین شرکت تکنولوژی آموزشی جهانی، در ۱۵ مارچ ۲۰۱۱ نرم افزار ActivOffice را به عنوان یک راه حل جدید با هدف تعاملی کردن فضای نرم افزار Powerpoint مایکروسافت را به بازار ارائه داد. این برنامه یک نوار ابزار منحصر به فرد را به نوار ابزارهای پاورپوینت اضافه می کند که به کاربران اجازه می دهد به یک سری قابلیت های جدید دسترسی پیدا کنند این ابزار اضافی برای ارائه، به راحتی به کاربر این اجازه را می دهد تا مستقیماً بتوانند بروی پرزنتیشن تهیه شده در پاورپوینت در حال ارائه یادداشت بنویسند و یا با استفاده از سیستم های نظر سنجی پرومیتین (ابزار پاسخگویی گزینه ای) (ActivVote) (ابزار پاسخگویی متنی) (ActivExpression) (نرم افزار پاسخگویی) (ActivEngage) آزمون یا نظر سنجی ساده را برگزار کنند.  
شکل (۱):



شکل (۲): جعبه ابزار پرومیتین در نرم افزار پاورپوینت.



در پایان کار با نرم افزار Active office به شما این امکان داده شده است تا تغییرات اعمالی را در فایل اصلی پاورپوینت خود ذخیره کنید.

شکل (۳): نوار نرم افزار پاورپوینت که با نرم افزار پرومیتین ترکیب شده است.





BADR  
Badr Neumehdi- No 8

## بعد سوم

دنیائی جدید از تصاویر سه بعدی با کیفیت حرفه ای را با دستگاههای  
شرکت NEC NP115, NP210, NP216 و استفاده از عینک مخصوص تجربه کنید.

در تکنولوژی قدیمی دستگاههای دیتا پروژکتور برای تشکیل تصاویر ۳ بعدی لازم بود برای هر چشم از یک دستگاه استفاده گردد. فیلترهای مخصوصی نیز توسط کاربر می بایست استفاده می شد و نصب ۲ دستگاه که در یک زمان کار کنند نیز فرایندی پیچیده و زمانبر بود. با استفاده از تکنولوژی جدید DLP در دستگاههای NEC، یک دستگاه برای تشکیل تصویر هر دو چشم کافی می باشد. با استفاده از عینک جدید NP01SK3D این فرایند با هزینه کمتر و کیفیت بهتر قابل انجام می باشد. این عینک که همراه با نرم افزار مخصوص و DVD فیلم سه بعدی عرضه می گردد برای دستگاههای NP115, NP210, NP216 قابل استفاده می باشد. این دستگاهها که دارای قیمت مناسب هستند به عنوان سینمای خانگی برای پخش فیلم و بازی سه بعدی در کنار خانواده قابل استفاده می باشند. این دستگاه از تیرماه توسط شرکت بدرالکترونیک و نمایندگان مجاز آن به بازار عرضه شده و با گارانتی شرکت مهندسی بهینه سرویس در دسترس مشتریان قرار گرفته است.



برخی از مشخصات فنی این ۳ مدل به شرح ذیل است:

- تکنولوژی VIDI و Brilliant colour : با استفاده از این دو تکنولوژی حتی دستگاههای DLP نیز از کیفیت رنگ فوق العاده برای نمایش برخوردار می شوند.
- عمر لامپ بالا: با استفاده از حالت ECO-MODE عمر لامپ دستگاهها تا ۵۰۰۰ ساعت افزایش یافته است.
- قابلیت کنترل از راه دور دستگاه با نرم افزار Virtual Remote



## نهایت امنیت

### در نرم افزارهای امنیتی خانگی بیت دیفندر

#### • محافظت از خانواده:

گزینه کنترل والدین بیت دیفندر برای شما امکان مسدود کردن سایتهای اینترنتی، ایمیلها، نرم افزارهای پیغام بر و حتی محدود کردن ساعات دسترسی به اینترنت را فراهم می کند.

#### • بازی با حداکثر عملکرد:

گزینه های حالت بازی و حالت لپ تاپ بیت دیفندر عمر باتری، عملکرد مناسب سیستم و حداکثر سرعت را در هنگام اجرای بازی ها تضمین می نماید.

### TOTAL SECURITY 2011

#### • جلوگیری از انواع ویروسها و نرم افزارهای جاسوسی:

محافظت پیشگیرانه بیت دیفندر، ویروسها و بدافزارهای جدید را حتی قبل از شناخته شدن ردیابی می کند.

#### • محافظت کامل از حریم شخصی:

به کمک بیت دیفندر می توانید از امنیت پیغامهای خصوصی ایمیلها و شبکه های اجتماعی مطمئن باشید.

#### • محافظت در برابر تبهکاران اینترنتی:

به کمک دیواره آتش دوطرفه بیت دیفندر با چند کلیک ساده از سیستم و شبکه بیسیم خود در برابر تهدیدات و دسترسی تبهکاران اینترنتی جلوگیری کنید.

#### • محافظت از خانواده:

گزینه کنترل والدین بیت دیفندر برای شما امکان مسدود کردن سایتهای اینترنتی، ایمیلها، نرم افزارهای پیغام بر و حتی محدود کردن ساعات دسترسی به اینترنت را فراهم می کند.

#### • افزایش سرعت سیستم:

قابلیت tune up توتال سکيوریتی بیت دیفندر با بهینه کردن تنظیمات ویندوز و پاک کردن فایلها غیر ضروری سرعت مناسب سیستم شما را تضمین می کند.

#### • تهیه پشتیبان:

با توتال سکيوریتی بیت دیفندر می توانید از فایلها مهم خود بر روی دیسکهای نوری، هاردهای اکسترنال و دیگر ابزارهای ذخیره سازی نسخه پشتیبان تهیه کنید.

#### • بازی با حداکثر عملکرد:

گزینه های حالت بازی و حالت لپ تاپ بیت دیفندر عمر باتری، عملکرد مناسب سیستم و حداکثر سرعت را در هنگام اجرای بازی ها تضمین می نماید.

بیت دیفندر یکی از تولید کنندگان مطرح محصولات امنیت اطلاعات جهان می باشد. از زمان تاسیس بیت دیفندر در سال دو هزار و یک میلادی تا کنون این شرکت موفق به ابداع روش ها و تکنولوژی های پیشرفته پیشگیرانه جهت مقابله با انواع بد افزارهای اینترنتی گردیده است. بیت دیفندر سهم قابل توجهی از نیازهای کشورهای اتحادیه اروپا را تامین نموده و در راستای اهداف خود بازارهای کشورهای آسیائی را در دستور کار خود قرار داده است. و در ایران توسط شرکت پدراکترونیک به بازار عرضه می شود. تنوع محصولات امنیتی بیت دیفندر در حوزه نرم افزارهای خانگی به شرح زیر است:

### ANTIVIRUS PRO 2011

#### • جلوگیری از انواع ویروسها و نرم افزارهای جاسوسی:

محافظت پیشگیرانه بیت دیفندر، ویروسها و بدافزارهای جدید را حتی قبل از شناخته شدن ردیابی می کند.

#### • محافظت کامل از حریم شخصی:

به کمک بیت دیفندر می توانید از امنیت پیغامهای خصوصی ایمیلها و شبکه های اجتماعی مطمئن باشید.

#### • وب گردی امن:

بیت دیفندر وبسایتهای مخرب را بطور خودکار شناسایی کرده و در مواقع لزوم شما را در جریان این خطرات قرار می دهد.

#### • بازی با حداکثر عملکرد:

گزینه های حالت بازی و حالت لپ تاپ بیت دیفندر عمر باتری، عملکرد مناسب سیستم و حداکثر سرعت را در هنگام اجرای بازی ها تضمین می نماید.

#### • پیغامهای هوشمند:

بیت دیفندر همواره با پیغامهای مناسب شما را در جریان وضعیت سیستم خود قرار داده و در مواقع لزوم به کمک شما می آید.

#### • آموزش تصویری:

بیت دیفندر ۲۰۱۱ دارای یک بانک ویدئویی از آموزش های مورد نیاز برای استفاده مناسب از محصولات خود می باشد.

#### • پشتیبانی سریع:

آموزش های تصویری، اطلاعات تحت وب و در نهایت پشتیبانی تلفنی رایگان در طول اعتبار لایسنس همواره در اختیار شماست.

### INTERNET SECURITY 2011

#### • جلوگیری از انواع ویروسها و نرم افزارهای جاسوسی:

محافظت پیشگیرانه بیت دیفندر، ویروسها و بدافزارهای جدید را حتی قبل از شناخته شدن ردیابی می کند.

#### • محافظت کامل از حریم شخصی:

به کمک بیت دیفندر می توانید از امنیت پیغامهای خصوصی ایمیلها و شبکه های اجتماعی مطمئن باشید.

#### • محافظت در برابر تبهکاران اینترنتی:

به کمک دیواره آتش دوطرفه بیت دیفندر با چند کلیک ساده از سیستم و شبکه بیسیم خود در برابر تهدیدات و دسترسی تبهکاران اینترنتی جلوگیری کنید.

#### • حذف هرزنامه ها:

به کمک ضد هرزنامه هوشمند بیت دیفندر ایمیل های ناخواسته و بی محتوا را مستقیماً به زباله دان بفرستید.

#### • مدیریت شبکه خانگی:

به کمک بخش مدیریت شبکه بیت دیفندر، امنیت شبکه کوچک خود را از پای یک دستگاه کنترل کنید.



# تونر اینتگرال

## محصول جدید شرکت بهینه سرویس (بدر سرویس سابق)

از با تجربه ترین تولید کنندگان مواد مصرفی در اروپا محصولات خود را به نقاط مختلف دنیا صادر می کند و شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان، نمایندگی انحصاری شرکت اینتگرال آلمان عرضه و توزیع تونرهای اینتگرال سازگار با دستگاههای توشیبا در ایران را به عهده دارد.

### مزایای تونر اینتگرال:

- کیفیت کپی ممتاز بدون پس زمینه
- صرفه جویی بیشتر در مصرف تونر
- خواص جذبی و تثبیتی فوق العاده
- بیشترین میزان سازگاری با قطعات دستگاه کپی
- آلودگی کمتر ناشی از تونر و کاهش هزینه سرویس و نگهداری
- قیمت مناسب برای انواع مصرف کنندگان

شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان در راستای توسعه سید محصولات و خدمات خود و با عنایت به وجود مواد مصرفی غیر استاندارد و تقلبی در بازار که موجب بروز صدمات جدی به دستگاه ها و سر در گمی مشتریان گردیده است؛ هم زمان با ادامه توزیع مواد مصرفی توشیبا، پس از قریب دو سال مطالعه و بررسی و انجام آزمایشات کنترل کیفیت متعدد به واردات و توزیع مواد مصرفی integral (از معتبرترین برندهای تولید مواد مصرفی ماشینهای اداری- ساخت کشور آلمان) منقوش به هولوگرام ویژه که نشانه کیفیت تضمین شده توسط این شرکت میباشد اقدام نموده است.

### معرفی اینتگرال:

شرکت اینتگرال در سال ۱۹۶۶ در کشور آلمان تاسیس گردید. در حال حاضر اینتگرال به یکی از بزرگترین تولید کنندگان تونر دستگاههای کپی در جهان تبدیل شده است. اینتگرال به عنوان یکی



OFFICIAL  
INTEGRAL  
AUTHORIZED  
DISTRIBUTOR



شرکت مهندسی بهینه سرویس (بدر سرویس سابق)

## اطمینان خاطر ارمان ما به شماست

اهمیت و ضرورت استفاده از مواد مصرفی با هولوگرام بهینه سرویس در دستگاههای چند منظوره توشیبا (e-studio)

### مواد مصرفی مورد تایید بهینه سرویس:

مشتریان ممکن است بر این باور باشند که استفاده از تونرهای تقلبی از لحاظ هزینه مقرون به صرفه هستند، ولی با انجام یک آزمایش نتیجه ای کاملاً متفاوت حاصل شد. این آزمایش نشان داد که تونرهای تقلبی و غیر استاندارد در زمان کوتاهی مصرف شدند و کیفیت چاپ خروجی نیز نسبت به تونرهای استاندارد پایین تر بود و همچنین کیفیت بسیار پایین تونرهای تقلبی تاثیر منفی قابل توجهی روی عمر درام و دولوپر داشت و نکته قابل توجه دیگر این است که استفاده از تونرهای با هولوگرام بهینه سرویس علاوه بر حفظ عمر مفید دستگاه، هزینه های سرویس و نگهداری را پایین می آورد.



شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان مفتخر است که با عنایت به مسئولیتی که در ارائه خدمات پس از فروش به کلیه محصولات شرکت بدر الکتریک (ماشینهای اداری توشیبا، ... ) دارا می باشد، به ارائه مواد مصرفی با هولوگرام ویژه خود که بیانگر اصالت و کیفیت برای مصرف کنندگان می باشد اقدام نموده است.

از آنجائیکه وجود مواد مصرفی تقلبی در بازار مشکلات جبران ناپذیری را برای مصرف کنندگان ایجاد نموده و باعث صرف هزینه های مادی و معنوی فراوان گردیده است، بر آن شدیم که علاوه بر اطلاع رسانی به مشتریان، تسهیلاتی را نیز برای مصرف کنندگان محترم فراهم آوریم.

آزمایشات انجام شده توسط متخصصین بیانگر آن است، که استفاده از تونرهای تقلبی و نا مرغوب باعث بروز آسیب جدی به قطعاتی از قبیل رول سبک، درام، بلید و غیره خواهد شد و منجر به تعویض این قطعات قبل از اتمام عمر استاندارد آنها می شود، که می تواند ضرر مادی بیش از قیمت چند تونر استاندارد به بار آورد.

بر همین اساس، به برخی از مشکلات و عیوبی که در اثر استفاده از مواد مصرفی تقلبی به وجود می آید اشاره می شود:

- آسیب رساندن به دستگاه
- کیفیت پایین متون و تصاویر چاپ شده در کپی و پرینت
- چروک شدن کاغذهای خروجی

برای حفظ و نگهداری دستگاه خود و بهره مندی از کیفیت کپی و پرینت مطلوب از مواد مصرفی با هولوگرام ویژه بهینه سرویس ایرانیان استفاده فرمایید.

### قابل توجه

با عنایت به این مطلب که دستگاههایی که به دلیل استفاده از مواد مصرفی نامرغوب و غیر استاندارد دچار آسیب شوند، مشمول گارانتی ارائه شده توسط شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان نخواهد شد از مشتریان محترم درخواست می گردد، تا در هنگام خرید مواد مصرفی نسبت به وجود هولوگرام ویژه این شرکت بر روی کالای خریداری شده اطمینان حاصل نمایند و یا با شماره تلفن پنج رقمی ۸۹۳۹۷ تماس حاصل فرمایند.





## "پرواز پروانه ها"

### شکوه پروازی در اوج، در سمینار سالیانه نمایندگان دیتا پروژکتور

در سال ۱۳۸۸ توشیبا در راهبرد جدید خود تلاش کرد تا کالاهای حجمی را کم کند و نتیجه این بازنگری آن شد که فعالیت روی بسیاری از محصولات این کمپانی از جمله روی دیتا پروژکتور دیگر متوقف شود. از آنجا که شرکت بدرالکترونیک روی این محصول بسیار موفق بود و حتی دو سال در منطقه رتبه اول را در فروش پروژکتورهای توشیبا کسب کرده بود. شرکت بدرالکترونیک پس از بررسی های انجام شده به این نتیجه رسید که هنوز فضای رشد قابل توجهی برای شرکت در محصول دیتا پروژکتور وجود دارد و اگر شرکت وارد فضای آموزشی خاصی شود همچنان امکان پیشرفت در این باره برای خانواده بدر به چشم می خورد.

پس از بررسی ها و مذاکرات انجام شده برند NEC که هم برند قدیمی و خوش سابقه ای بود و هم طیف محصولات در حوزه دیتا پروژکتورها را کامل در اختیار داشت مورد انتخاب قرار گرفت. با انتخاب این محصول نمایندگان شرکت بدرالکترونیک با تلاش و کوشش فراوان توانستند علاوه بر حفظ سهم بازار خود در محصول دیتا پروژکتور، در عرضه محصول دیتا پروژکتور NEC همانند توشیبا موفق شوند و حتی حجم فروش و سهم بازار بیشتری را از آن خود کنند.

به منظور قدردانی از این کوشش و همراهی بی نظیر نمایندگان سمینار سه روزه باشکوه و مفرحی در جزیره زیبای کیش برگزار شد. نمایندگان روز شنبه مورخ ۲۴ اردیبهشت ماه به سمت کیش حرکت کردند بعد از کمی استراحت در هتل پارمیس برای گردش و صرف شام به سمت ساحل زیبای خلیج فارس رفتند و سوار بر کشتی تفریحی بهمراه موسیقی زنده چند ساعتی را کنار هم به شادی گذراندند.

روز یکشنبه راس ساعت ۹ صبح سمینار سالیانه محصول دیتا پروژکتور با سخنرانی آقای پژمان تجلایی در خصوص ورود دیتا پروژکتورهای NEC و جایگزینی آن بجای دیتا پروژکتورهای توشیبا و استقبال خوب مشتریان از این برند و راهبردهای بدرالکترونیک در این محصول آغاز گردید، خانم گودرزی و آقایان زرین و مردانی هم در خصوص دستگاههای جدید در راه و خصوصیات فنی دستگاه سخن گفتند و بعد از آن نوبت معرفی نمایندگان برگزیده شد. در بین نمایندگان شرکت بدرالکترونیک شرکت کامپیوتر صدرا از خراسان رضوی به مدیریت آقای مرتضی ایمن و فروشگاه سفیر از تهران به مدیریت آقای فرشاد کمالخانی به عنوان نمایندگان حائز رتبه اول در فروش این محصول برگزیده شدند، از استان گلستان آقای کامل رحیمی ماشینهای اداری کاملی، استان تهران فروشگاه نگارش به مدیریت آقای آرسینی، استان فارس شرکت فوژان کامپیوتر به مدیریت آقای بهرنگ فر، از استان قم مرکز ماشینهای اداری سرباز حسینی به مدیریت برادران سرباز حسینی، آذربایجان شرقی موسسه فنی صبا به مدیریت آقای مهدی تقضلی و مازندران ماشینهای اداری فن آوران حرفه ای به مدیریت آقای مسعود اصغری خنکداری بعنوان نمایندگان حائز دوم برگزیده شدند و همچنین مرکز ماشینهای اداری شمس از آذربایجان شرقی به مدیریت آقای محمد حیدری، فروشگاه شبرنگ از استان فارس به مدیریت آقای محمد شیخ الاسلامی، شرکت مهندسی فاراد از استان اصفهان به مدیریت آقای حمصیان، ماشینهای اداری نور کار از آذربایجان غربی به مدیریت آقای وحید نور احمدی، استان





یزد شرکت صدرسیستم به مدیریت آقای محمودرضا پخشایش، استان فارس فروشگاه طیف آراء به مدیریت آقای اخلاقی، استان اردبیل ماشینهای اداری بهزاد به مدیریت آقایان حسن و بهزاد مرادجو، استان سیستان و بلوچستان خدمات ماشینهای اداری طاهها به مدیریت آقای رضا طیبیان و زنگان شرکت پاک بین به مدیریت آقای اوجاقلو بعنوان نمایندگان حائز رتبه سوم برگزیده شدند. و در انتها آقای هاشمی رحیمی حضور نمایندگان و پرسنل شرکت را با شاخه گلی زیبا خوش آمد گفتند و آقای تفضلی به همراه همکار هنرمندشان بصورت زنده برنامه موسیقی را اجرا نمودند که بسیار مورد توجه قرار گرفتند.

بعد از صرف ناهار و کمی استراحت، واحد بازاریابی برنامه گشت در جزیره را برنامه ریزی نمود که شامل گشت در شهر حریره، کاریز، کشتی یونانی و درخت قدیمی و... بود، بعد از آن صرف شام در رستوران دیدننها بهمراه موسیقی زنده که بسیار شادی آور و هیجان انگیز بود برگزار گردید.

## معرفی محصولات کلاس های هوشمند (تعاملی) شرکت بدرالکترونیک در شهر قم

در ۲۳ فروردین ماه امسال ماشینهای اداری سربازحسینی نماینده استان قم به مدیریت برادران سربازحسینی با همکاری شرکت بدرالکترونیک اقدام به برگزاری همایشی بزرگ با حضور ۴۰۰ نفر از مدیران و معلمان اداره آموزش و پرورش استان قم در مدرسه قائمیه قم نمودند، در این همایش که با هدف هوشمند سازی کلاسهای درسی برگزار شده بود، معرفی بردهای هوشمند پرمیتمین و آموزش کارایی این بردها در محیطی آموزشی انجام شد و بسیار مورد استقبال مدعوین قرار گرفت.

## حضور درخشان فروشگاه رایان در نمایشگاه توسعه فن آوری آموزش الکترونیکی کرمان

در استان کرمان اولین نمایشگاه توسعه فناوری آموزش الکترونیکی توسط اداره کل آموزش و پرورش این استان برگزار گردید که شرکت بدرالکترونیک به همراه نماینده خود فروشگاه رایان به مدیریت آقای نصیری پور در این نمایشگاه حضور داشتند و به معرفی کلاس هوشمند (تعاملی) پرمیتمین به جامعه دانشگاهیان و فرهنگیان استان کرمان اقدام نمودند. این نمایشگاه با هدف ترویج فرهنگ آموزش الکترونیکی و کلاس هوشمند برگزار شد که مورد توجه بازدید کنندگان قرار گرفت.

### ششمین مرحله قرعه کشی فرم های نظرسنجی دستگاه های ای - استودیو

خوانندگان گرامی ضمن تشکر از حسن انتخاب کلیه مشتریان گرامی که با انتخاب دستگاه های ای استودیو، شرکت بدرالکترونیک را در ارائه خدمات بهتر و سریع تر یاری رسانده اند، بدینوسیله اعلام می دارد ششمین مرحله قرعه کشی فرم های پیامک های مذکور در تاریخ ۹۰/۰۳/۲۹ در محل شرکت بدرالکترونیک انجام گردید که برندگان خوش شانس به شرح ذیل اعلام می گردند. شرکت بدرالکترونیک به پاس قدرانی از حسن انتخاب این مشتریان ارزنده که همواره سرمایه شرکت بدرالکترونیک هستند، هدیه ای به رسم یادبود برای ایشان ارسال خواهد نمود.

- (۳) آقای محسن خادمی
- (۴) آقای مجید آزادگان
- (۹) خانم صغری احمدی

- (۲) آقای حسن مدامی
- (۵) آقای محمد صالحی
- (۸) آقای علی یزدانی

- (۱) آقای مجتبی مسعودی
- (۳) آقای صادق رضایی
- (۷) آقای اسد حسن زاده
- (۱۰) خانم زهرا پاسبان





Badr Newsletter No.8



به نام خدا

"ناله‌ها و اقتصادی"

اطلاعیه - اطلاعیه

(( ممنوعیت ورود دستگاههای فتوکپی مستعمل ))

قابل توجه کلیه اعضاء تحت پوشش

احتراماً پیرو نامه شماره ۵۹۸۲-۸۹۲۱۰ مورخه ۸۹/۱۲/۰۹ سازمان توسعه تجارت ایران (پیوست) در خصوص ممنوعیت ورود دستگاههای فتوکپی مستعمل به استحضار می‌رساند؛ با توجه به اینکه اکثر دستگاههای دست دوم از طریق مبادی غیر قانونی و قاچاق وارد کشور می‌شود و پس از یک سری تعمیرات سطحی و غیر اساسی با قیمت‌های فریب دهنده به مشتریان عرضه می‌گردد، به اطلاع کلیه اعضاء تحت پوشش می‌رساند؛ در صورت مشاهده هرگونه ورود دستگاههای مستعمل در واحدهای صنفی، برابر قانون با متخلفین برخورد صورت می‌پذیرد.

واحد روابط عمومی

اتحادیه صنف فناوریان رایانه تهران



## شرکت شمس پردازشگر آذربایجان نماینده بدر در شهر تبریز

• کمی درباره هدف و سیاست‌هایی که برای پیشرفت فروش در استان خود پیاده‌سازی می‌کنید توضیح دهید.

در سالهای گذشته شرکت شمس پردازشگر آذربایجان با برگزاری نمایشگاه‌های متعدد در نمایشگاه بین‌المللی تبریز و برگزاری سمینارهایی کوچک در شرکت توانسته حتی به مقدار کم به اهداف بلند خود دست یابد. این شرکت مصمم است با پیگیری این سیاست‌ها (برگزاری نمایشگاه و سمینارهای تخصصی) گام‌های بندی در امر فروش و خدمات در سطح استان بردارد و انشاءالله در آینده نه چندان دور با حمایت‌های بی‌دریغ شرکت بدرالکتریک یکی از قطب‌های مطرح از لحاظ فروش و خدمات در کشور باشیم.

• یک خاطره در کار.

تمام لحظه لحظه‌های کاری برایم خاطره است.

• برجسته‌ترین ویژگی شرکت بدرالکتریک چه می‌باشد؟

حمایت از نمایندگان در حوزه جغرافیایی خود یکی از برجسته‌ترین ویژگی شرکت بدرالکتریک و مدیریت محترم این شرکت می‌باشد که جا دارد از مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس منصوریان و مدیریت محترم فروش جناب آقای هاشمی تقدیر و تشکر نمایم.

• چه پیشنهادی برای بهبود امور در شرکت بدرالکتریک دارید؟

یکسان‌سازی قیمت در سطح کشور.

• مهم‌ترین توقع شما از شرکت بدرالکتریک چیست؟

از شرکت محترم بدرالکتریک انتظار داریم از فروش گسترده دستگاه توسط نمایندگان تهران به استان‌های دیگر جلوگیری نماید. نکته دیگر حمایت‌های بازاریابی از نمایندگان از قبیل شرکت در نمایشگاه‌ها و تبلیغ در صدا و سیما، محلی، نشریات محلی و بیلبردهای تبلیغاتی در سطح شهر می‌باشد.

• نظرتان در مورد خبرنامه شرکت بدرالکتریک چیست؟

بسیار جالب متنوع و مفید است و اطلاعات فنی خوبی به مشتریان می‌دهد.

• آخرین صحبت با خوانندگان خبرنامه.

توفیق روز افزون برای خانواده بدرالکتریک و کسب روزی حلال و سلامتی کامل برای همه همکاران آرزویم.

شرکت شمس پردازشگر آذربایجان به مدیریت جناب آقای محمد حیدری متولد سال ۱۳۵۵، دارای تحصیلات کارشناسی در رشته برق، نماینده شرکت بدرالکتریک در استان آذربایجان می‌باشد. شرکت شمس پردازشگر آذربایجان در سال ۸۷ تأسیس گردیده و به مدد همت بلند و تلاش بی‌وقفه مدیریت و پرسنل دلسوزشان، جزء نمایندگان موفق شرکت بدرالکتریک می‌باشد. مصاحبه‌ای با جناب آقای حیدری انجام شده است که در ادامه تقدیم حضور می‌گردد.

• مشوق اصلی شما در زندگی چه کسی بوده است؟

پدر و مادرم

• نصیحتی که همیشه به دیگران می‌کنید.

الان زمانه طوری شده که هیچکس را نمی‌توان نصیحت کرد ولی همیشه خودم را به کردار نیک، رفتار نیک و گفتار نیک نصیحت می‌کنم.

• اولین بار نام توشیبا را برای چه محصولی و در کجا شنیدید؟

از دوران کودکی که تلویزیون توشیبا داشتیم آشنا شدم.

• سابقه کار خود را در زمینه ماشین‌های اداری شرح دهید.

به طور حرفه‌ای از سال ۸۷ با تأسیس شرکت شمس پردازشگر آذربایجان شروع به کار نمودم ولی قبلاً ۱۰ سال سابقه کار در زمینه ماشین‌های اداری داشتم.

• از چه سالی همکاری با بدرالکتریک را آغاز کردید؟

از سال ۸۷

• شرکت شمس پردازشگر آذربایجان با چند پرسنل آغاز به کار نمود؟

با ۴ نفر

• در حال حاضر چند پرسنل دارید؟

۱۲ نفر

• جایگاه ماشین‌های اداری توشیبا در استان آذربایجان چگونه است؟

اگر دستگاه‌های ای استودیو از مرکز کشور به بازار استان آذربایجان شرقی وارد نشوند انشاءالله ماشین‌های اداری توشیبا روند رو به رشد و آینده بهتری نسبت به حال و گذشته خواهد داشت.

• نکاتی در مورد کار کردن در شهر تبریز بگویید.

چون شهر تبریز شهر صنعتی بشمار میرود و جایگاه ویژه‌ای در کشور دارد یکی از استانهای برتر و پیشرفته کشورمان ایران می‌باشد ولی چند نکته مهم همیشه ذهن ما را مخدوش می‌کند که حائز اهمیت است یکی از این‌ها دستگاه‌های استوک ای است که از سمت غرب کشور وارد می‌شود که علاوه بر کیفیت پایین، سلامت مصرف‌کنندگان را به خطر می‌اندازد و هزینه‌های نگهداری بالایی دارد.

• به نظر شما نمایندگان چه وظایفی نسبت به شرکت بدرالکتریک و مشتریان بر عهده دارند؟

یکی از مهمترین وظایفی که هر نماینده نسبت به شرکت محترم بدرالکتریک دارد عمل کردن به تعهدات و در قبال مشتریان خوب و خدمات خوب و به موقع می‌باشد.



# محصولات متفاوت، خدمات متمایز



شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان (سهامی خاص)  
خدمات پس از فروش شرکت بدرالکتریک

شرکت بدرالکتریک: تهران، خیابان شریعتی، خیابان ظفر (وحید دستگردی)، شماره ۵۸  
تلفن: ۲۲۹۰۲۹۹۴ فکس: ۲۲۹۰۲۹۸۹ کدپستی: ۱۹۱۱۷۸۴۶۸۱ [www.badr-electric.com](http://www.badr-electric.com)  
شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان (خدمات پس از فروش) تهران: میدان هفت تیر، خیابان کریمخان زند،  
ایندای پل، پلاک ۶۹ تلفن: ۷۹-۰۹۱۹۸۴۶۳۲۷۸-۴۴۰۸۸۳۲۴۸۳۸ فکس: ۸۸۸۲۴۰۴۵  
پیام کوتاه: ۳۰۰۰۷۵۴۹ کدپستی: ۱۵۸۵۶۹۵۷۳۷ [www.behinelt-service.com](http://www.behinelt-service.com)



شرکت بدرالکتریک: تهران، خیابان شریعتی، خیابان ظفر (وحید دستگردی)، شماره ۵۸  
تلفن: ۲۲۹۰۲۹۹۴ فکس: ۲۲۹۰۲۹۸۹ کدپستی: ۱۹۱۱۷۸۴۶۸۱ [www.badr-electric.com](http://www.badr-electric.com)  
شرکت مهندسی بهینه سرویس ایرانیان (خدمات پس از فروش) تهران: میدان هفت تیر، خیابان کریمخان زند،  
ایندای پل، پلاک ۶۹ تلفن: ۷۹-۰۹۱۹۸۴۶۳۲۷۸-۴۴۰۸۸۳۲۴۸۳۸ فکس: ۸۸۸۲۴۰۴۵  
پیام کوتاه: ۳۰۰۰۷۵۴۹ کدپستی: ۱۵۸۵۶۹۵۷۳۷ [www.behinelt-service.com](http://www.behinelt-service.com)